

Wir wollen wachsen! Deshalb suchen wir zur Verstärkung unseres Teams eine/n

Gebietsleiter (m/w/d)

für das Vertriebsgebiet „Deutschland Nordwest“
(PLZ 20-33 und 48-49)

Wir sind der Industriereifenspezialist für den Vertrieb von Spezialreifen, Felgen, Reifenfüllungen und Maschinen im Raum D-A-CH.

Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Pflege eines vorhandenen Kundenstammes und Neukundenakquise
- Beratung von Reifenhändlern, Gerätehändlern und gewerblichen Verbrauchern
- Selbstständige Organisation und Terminplanung von Kundenbesuchen
- Planung und Kontrolle der Umsatz- und Ertragszahlen im Vertriebsgebiet
- Durchführung von Verkaufsaktionen und verkaufsstrategischen Maßnahmen

Ihr Profil:

- Kaufm. Abschluss mit technischem Verständnis oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb
- Reifenkenntnisse sind von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Sicheres, kompetentes Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Wohnort im o. g. Vertriebsgebiet
- MS-Office- und Englisch-Kenntnisse
- gültiger Führerschein Klasse B

Wir bieten:

- eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit Eigenverantwortung
- leistungsgerechte Vergütung und betriebliche Altersversorgung
- Dienstwagen, auch zur Privatnutzung

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung einschließlich Gehaltswunsch und möglichem Eintrittsdatum gerne per Mail an:

s.mueller@wenzel-industrie.de

WENZEL Industrie GmbH
Frau Sonja Müller
Edisonstraße 9, 28865 Lilienthal
Tel.: +49 4298 9368-45
www.wenzel-industrie.de

