

Zur Verstärkung unseres Außendienstteams suchen wir eine(n)

Gebietsleiter (m/w/d)

für das Vertriebsgebiet Nordrhein-Westfalen/Hessen

Ihre Aufgaben:

- Gewinnorientierter Aufbau und Pflege eines vorhandenen Kundenstammes und Neukundenakquise
- Beratung von Reifenhändlern, Gerätehändlern und gewerblichen Verbrauchern
- Selbstständige Organisation und Terminplanung von Kundenbesuchen
- Planung und Kontrolle der Umsatz- und Ertragszahlen im Vertriebsgebiet
- Analyse von Markt- und Produktinformationen und Beurteilung des Vertriebsgebietes
- Durchführung von Verkaufsaktionen und verkaufsstrategischen Maßnahmen

Ihr Profil:

- Kaufmännischer Abschluss mit technischem Verständnis oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Außendienst
- Reifenkenntnisse wären von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Sicheres, kompetentes Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Wohnort im o. g. Vertriebsgebiet
- Englischkenntnisse sind wünschenswert
- Gültiger Führerschein Klasse B

Wir bieten:

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit Eigenverantwortung
- Leistungsgerechte Vergütung bestehend aus Festgehalt und variabler Incentive
- Firmenfahrzeug, auch zur Privatnutzung
- Elektronische Ausstattung wie Handy, Laptop etc. für die Reisetätigkeit und das Homeoffice

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Gehaltswunsch und möglichem Eintrittsdatum an:

WENZEL Industrie GmbH
Sonja Müller
Edisonstraße 9
28865 Lilienthal
Tel.: +49 4298 9368-45
E-Mail: s.mueller@wenzel-industrie.de

